

Информация о порядке реализации и ценообразования в АО «Конденсат»

Принципы реализации нефтепродуктов

Акционерное общество «Конденсат» (далее – Компания) осуществляет реализацию нефтепродуктов с целью реализации в собственной сети АЗС, а также иным покупателям нефтепродуктов.

Реализация нефтепродуктов осуществляется в соответствии с принципами:

- ориентации на достижение максимальной прибыли от совершаемых торговых операций по реализации нефтепродуктов;
- преимущественного удовлетворения потребностей в нефтепродуктах;
- равнодоступность и равные (недискриминационные) условия сделок для всех Покупателей в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан;
- единый для всех Покупателей порядок ценообразования;
- публичность и доступность информации о порядке ценообразования;
- недопустимость произвольного установления/изменения цен, не обоснованного объективными экономическими факторами.

Объёмы нефтепродуктов, планируемые к реализации, распределяются до начала следующего месяца поставки. В связи с сложившейся практикой на рынке нефтепродуктов, до 25-го числа текущего месяца покупатель направляет в Компанию информацию об объемах, заказываемых на следующий месяц нефтепродуктов с указанием объёма (количества) и номенклатуры. К рассмотрению принимаются заявки, направленные на электронный адрес: sales@condensat.kz.

Распределение объемов реализации нефтепродуктов в Компании осуществляется в зависимости от следующих факторов: порядка оплаты, объемов заказываемых нефтепродуктов, объемов ранее приобретенных нефтепродуктов, отсутствия фактов неисполнения или ненадлежащего исполнения контрагентом обязательств (в том числе, связанных с недобором, срывом срока отгрузки нефтепродуктов, оплаты и др.), срока сотрудничества, очередности предоставления заявок.

Общие условия реализации нефтепродуктов

Договоры поставки нефтепродуктов заключаются Компанией с потенциальными покупателями, соответствующим квалификационным требованиям Компании, при наличии у Компании экономической и технологической возможности поставки нефтепродуктов, обусловленной, включая, но не ограничиваясь, объёмами производства нефтепродуктов НПЗ, необходимостью соблюдения периодичности и равномерности отгрузок с НПЗ (графики отгрузок), наличия логистических ограничений для отгрузки и/или доставки нефтепродуктов и их экономической эффективности. Заявки на заключение рамочного договора поставки нефтепродуктов, поступающие от потенциальных покупателей, рассматриваются Компанией в течение 30 календарных дней.

С покупателями заключаются рамочные договоры поставки, как правило на период до конца действующего календарного года, предусматривающие порядок осуществления поставки и оплаты, условия транспортировки нефтепродуктов, ответственность сторон и иные общие условия поставки. Формы договоров приведены в Приложениях №1,2,3,4.

Базис поставки, наименование, количество, качество и цена поставляемого нефтепродукта определяются сторонами договора в соответствующем приложении (дополнении) к договору поставки, заключаемому в соответствии с требованиями действующего законодательства Республики Казахстан и исходя из обычаев делового оборота.

Возможность поставки является обусловленной, в том числе, объемами производства нефтепродуктов НПЗ, необходимостью соблюдения периодичности и равномерности отгрузок с НПЗ и учётом складывающихся логистических возможностей. Требование соблюдения периодичности и равномерности отгрузок нефтепродуктов с НПЗ обусловлено риском переполнения резервуаров хранения и, соответственно, остановки производства. Объемы производства нефтепродуктов НПЗ обусловлены объемами сырья, приобретенными для переработки в соответствующем месяце и технологической возможностью производства.

Покупатель, имеющий действующий договор с Компанией, в соответствии с условиями договора направляет в Компанию информацию, необходимую для принятия решения о возможности поставки, либо планирования поставки в соответствующем месяце с указанием всех требуемых данных, предусмотренных условиями договора.

Заявки существующих и потенциальных покупателей на покупку нефтепродуктов удовлетворяются в соответствии с экономической и технологической возможностью Компании.

При отсутствии технологической и (или) экономической возможности поставки нефтепродуктов в определённом количестве Компания вправе отказать в поставке в соответствующем месяце.

Компания может отказать в заключении договора на реализацию нефтепродуктов и приложений (дополнений) к нему в случаях, прямо предусмотренных действующим законодательством Республики Казахстан.

Порядок ценообразования на нефтепродукты Компании

При реализации нефтепродуктов Компания обеспечивает всем покупателям недискриминационные ценовые условия в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан.

Установление различных цен может быть обусловлено объективными технологическими, экономическими и иными причинами, в том числе разными затратами на производство, реализацию и доставку товара, недискриминационным применением системы скидок, учитывающей объемы продаж, условия оплаты, сроки действия договора или другие.

Исключениями из единой ценовой политики могут быть поставки, осуществляемые Компанией на особых условиях, определенных законодательством Республики Казахстан.

Квалификационные требования к контрагентам, имеющим намерение заключить договор поставки нефтепродуктов

Покупателем Компании может стать любое юридическое лицо (или индивидуальный предприниматель), подавшее соответствующую заявку на электронный адрес: sales@condensat.kz, прошедшее регистрацию и проверку в коммерческом отделе Компании на предмет соответствия установленным Компанией квалификационным требованиям для определения надёжности данного покупателя.

Договоры поставки нефтепродуктов заключаются на недискриминационных условиях с контрагентами, которые соответствуют следующим квалификационным требованиям:

- лицо отвечает критериям добросовестности налогоплательщика;
- лицо имеет устойчивое финансовое положение;
- у Компании отсутствует негативный опыт работы с лицом, направившим предложение о заключении договора (неисполнение, ненадлежащее исполнение)

- обязательств по ранее заключенным договорам);
- отсутствие судебных разбирательств, связанных с риском банкротства;
- приостановления или прекращения деятельности такого лица;
- покупателем не может быть лицо, созданное без цели ведения предпринимательской деятельности, как правило, не представляющее налоговую отчетность, зарегистрированное по адресу массовой регистрации (требование для нерезидентов РК), также Компания оставляет за собой право отказать в заключении Договоров на поставку нефтепродуктов в случае, когда компания не осуществляла до момента обращения какой-либо хозяйственной деятельности и была создана менее одного года от даты получения документов для аккредитации.

Данные квалификационные требования установлены в целях проявления должной осмотрительности при выборе контрагента для исключения риска срыва сроков производства, неисполнения договорных обязательств.

С целью оценки соответствия контрагента, направившего предложение о заключении договора поставки нефтепродуктов, на соответствие квалификационным критериям до заключения договора у него запрашиваются следующие документы:

Анкета, содержащая информацию о потенциальном контрагенте, форма которой является (приведена ниже).

Пакет документов, представляемый потенциальным контрагентом-резидентом Республики Казахстан:

- копия документа о регистрации в органах юстиции или ином уполномоченном органе, в качестве субъекта предпринимательской деятельности (свидетельство о регистрации (перерегистрации) юридического лица в органах юстиции);
- копия устава и иных учредительных документов;
- документы, подтверждающие полномочия лица, заключающего договор от имени потенциального контрагента;
- копия решения уполномоченного органа контрагента, к компетенции которого учредительными документами отнесён вопрос об избрании (назначении) единоличного исполнительного органа;
- копия документа о постановке в налоговых органах на учет в качестве налогоплательщика и плательщика НДС;
- доверенность (в случае, если со стороны потенциального контрагента подписание договора планируется не единоличным исполнительным органом);
- решение уполномоченного органа или участника о заключении договора, если такой порядок предусмотрен действующим законодательством и/или учредительными документами;
- копия Бухгалтерского баланса на последнюю отчетную дату с подтверждением его передачи налоговому органу, заверенную печатью организации (при условии, что обязанность его составлять и представлять в налоговый орган установлена законом или учредительными документами потенциального контрагента);
- письмо-отказ потенциального контрагента в случае, если контрагент отказался от предоставления вышеуказанных подтверждающих документов и информации.

Пакет документов, представляемый потенциальным контрагентом-нерезидентом Республики Казахстан:

- выписка из Единого государственного реестра юридических лиц;
- копия свидетельства о государственной регистрации (присвоении ОГРН); копия свидетельства о постановке на учёт в налоговых органах;

- копия Устава и иных Учредительных документов контрагента;
- документы, подтверждающие полномочия лица, заключающего договор от имени потенциального контрагента;
- копия решения уполномоченного органа контрагента, к компетенции которого учредительными документами отнесён вопрос об избрании (назначении) единоличного исполнительного органа;
- доверенность (в случае, если со стороны потенциального контрагента подписание договора планируется не единоличным исполнительным органом);
- решение уполномоченного органа или участника о заключении договора, если такой порядок предусмотрен действующим законодательством и/или учредительными документами;
- копия Бухгалтерского баланса на последнюю отчётную дату с подтверждением его передачи налоговому органу, заверенную печатью организации (при условии, что обязанность его составлять и представлять в налоговый орган установлена законом или учредительными документами потенциального контрагента);
- банковские реквизиты, фактический адрес юридического лица, если он отличается от юридического адреса;
- письмо-отказ потенциального контрагента в случае, если контрагент отказался от предоставления вышеуказанных подтверждающих документов и информации.

Пакет документов, представляемый потенциальным контрагентом, зарегистрированным в качестве индивидуального предпринимателя:

- копия удостоверения личности;
- копия Свидетельства о государственной регистрации физического лица в качестве индивидуального предпринимателя;
- декларация по НДС с отметкой налоговой инспекции за последний налоговый период (если предприниматель находится на общей системе налогообложения);
- банковские реквизиты, фактический адрес индивидуального предпринимателя.

В случае необходимости Компания вправе запросить дополнительные документы, необходимые для принятия решения о заключении договора с целью установления не противоречия интересов Покупателя и Компании, а также снятия прочих рисков (в т.ч. репутационных, финансовых, налоговых).

Компания несет ответственность за неразглашение информации, составляющую коммерческую тайну, полученную от потенциального контрагента.

Факт направления заявки свидетельствует о добровольном выборе потенциальным контрагентом условий Компании, свидетельствует о согласии потенциального контрагента со всеми условиями, указанными в проекте договора поставки нефтепродуктов.

При принятии положительного решения о начале сотрудничества, в адрес потенциального контрагента направляется заполненная форма договора поставки. Потенциальный контрагент должен направить в Компанию подписанные со своей стороны экземпляры договора поставки. Компания возвращает подписанный со своей стороны договор поставки, после чего договор считается заключённым.

Решение о присвоении статуса, одобренного контрагента принимается Генеральным директором на основании заключения директора по маркетингу-начальника коммерческого отдела.

Форма анкеты потенциального контрагента Компании

1. Сведения об организации:	
Полное наименование	
Сокращенное наименование	
2. Адресные данные:	
Юридический адрес	
Фактический адрес	
Почтовый адрес	
Телефон (с указанием кода города)	
E-mail (электронная почта)	
Адрес web-сайта	
ФИО и паспортные данные руководителя	
ФИО и паспортные данные главного бухгалтера	
3. Сведения о постановке на учет в органах юстиции и информация о производственной деятельности и финансовом состоянии организации:	
Дата создания	
Свидетельство о государственной регистрации юридического лица	
ИНН	
Размер уставного капитала	
Вид деятельности в соответствии с учредительными документами	
Банковские реквизиты компании	
4. Сведения о руководителе организации:	
ФИО	
Должность	
Контактный телефон	
Электронная почта	
5. Контактное лицо:	
ФИО	
Должность	
Контактный телефон	
Электронная почта	